

ПРЕСС-РЕЛИЗ

Плуги – классика и современность в обработке почв

30 июня 2015 г., Россия, Москва

Несмотря на общее сокращение рынка сельхозтехники в конце 2014 и первой половине 2015 гг., в компании «Квернеланд Груп СНГ» уверены, что сложившаяся тенденция увеличения спроса на оборотные плуги сохранится, и отвальная обработка почвы в 2015 году будет развиваться динамичнее, чем безотвальная.

С тех пор как в конце 18 века появился первый плуг на конной тяге, одна технология возделывания почвы сменялась другой, открывая новые горизонты для фермеров по увеличению урожайности. Однако насколько бы далеко вперед не зашли современные технологии, какие бы инновационные почвообрабатывающие агрегаты не появлялись на рынке – растениеводство никогда не отказывалось от обработки земли плугом.

В тренде последних двух лет, как отмечают эксперты рынка сельскохозяйственной техники, вновь возрастающий интерес к традиционной вспашке. Так, по данным «Росагромаш» за 9 месяцев 2014 года в России реализовано на 21,8% больше оборотных плугов, чем за аналогичный период 2013 года. В «Квернеланд Груп СНГ», российском представительстве норвежского сельхозмашиностроительного концерна Kverneland Group, наблюдают похожую тенденцию: в отдельных регионах России, где недавно перешли на технологию нулевой или минимальной обработки почвы, наблюдается увеличение продаж плугов на 7-10%. В компании выделяют несколько причин.

Во-первых, используя ресурсосберегающие технологии земледелия, во главу угла становится борьба за сохранение фитосанитарного фона почвы, так как на ее поверхности из-за большого количества пожнивных остатков образуется благоприятная среда для развития болезнетворных бактерий и вредителей. Как следствие, увеличиваются расходы на средства защиты растений, стоимость которых с прошлого года в среднем выросла на 30-40%. Чтобы оптимизировать затраты и избавиться от засоренных участков многие хозяйства возвращаются к классической обработке почвы с оборотом пласта.

Во-вторых, при работе по минимальным технологиям поля нуждаются в периодической вспашке или глубокорыхлении не только для борьбы с сорняками, но и для устранения разнокачественности пахотного слоя и уплотнений. Так, например, в племзаовде «Заря» Тульской области, где в течение последних пяти лет придерживались минимальной технологии обработки почвы под зерновые, в этом году в связи с переуплотнением почву будут механически обрабатывать.

«Доля вспашки в севообороте стала меньше, но полностью мы от нее не уходили и никогда не уйдем, а будем продолжать чередовать минимальную обработку с традиционной», - поделился глава хозяйства Василий Стародубцев.

Причем, как отмечают в «Квернеланд Груп СНГ», несмотря на то, что при классической вспашке возрастают расходы на ГСМ за счет увеличения проходов трактора по полю, сейчас они обойдутся дешевле, чем агрохимия. А значит, отвальная обработка почвы в 2015 году будет развиваться динамичнее, чем безотвальная.

По мнению Одиссея Кизиридидиса, коммерческого директора «Квернеланд Груп СНГ», плуги по-прежнему будут применяться и останутся основным орудием для обработки почвы в регионах с достаточной и повышенной влажностью, к которым в первую очередь можно отнести часть южных регионов и Северо-Западный федеральный округ. Точно так происходит и в большинстве стран Европы, где, несмотря на высокую степень развития ресурсосберегающих технологий, фермеры продолжают практиковать традиционную вспашку.

Так, например, по мнению Александра Кузнецова, заместителя директора «Агроинком» Калининградской области, работать только по технологиям ноу-тилл в их регионе невозможно. «Раз в 3-4 года все равно приходится перепахивать. И даже если пахать только под определенные культуры, например, только под кукурузу, то при смене севооборота вспашка будет все равно производиться для всех полей с периодичностью, зависящей от цикла севооборота».

В 2014 году в «Агроинкоме» провели эксперимент, заложив три опытных участка зерновых, возделанных по разным технологиям: мини-тилл (мульчированный сев, мелкая обработка дискованием), культивация (на глубину 15 см, плюс дискование) и вспашка на глубину 35 см. Выше всех результат показал третий, вспаханный участок, где урожайность составила 68 ц с га, в то время как на первом собрали 62 ц с га, а со второго 60 ц с га. Вспашка производилась полунавесными оборотными семикорпусными плугами Kverneland PN с центральным колесом и пошаговой регулировкой ширины захвата, которые используются в хозяйстве с 2003 года.

В компании-производителе отмечают, что из всей линейки плугов Kverneland, которая представлена на российском рынке моделями от малых до больших, от простых до сложных и шарнирных, от 2-х до 12-корпусных, наибольшей популярностью пользуются серии PN и RN. В среднем более половины сделок по продаже плугов приходится как раз на них. Это полунавесные оборотные плуги от 5 до 9 (8+1) корпусов с центральным колесом и пошаговой регулировкой ширины борозды от 35 до 45 см, которые специально разрабатывались с учетом особенностей российских почв. Чаще всего российские покупатели выбирают модели серий PN и RN с 9-м или 30-м отвалом, которые предназначены для обработки тяжелых почв и позволяют вести пахоту на глубину до 35 см.

«Безусловно, события конца 2014 года в финансовой сфере не смогли не затронуть рынок сельхозтехники, на котором сегодня наблюдается стагнация, - рассказывает Одиссей Кизиридидис. – Однако, существуют предпосылки, которые позволяют нам прогнозировать, что общая тенденция роста спроса на плуги продолжится. Что же касается нашей компании, то мы рассчитываем увеличить свою долю рынка в этом сегменте за счет максимальной адаптации техники под конкретные задачи отечественных сельхозпроизводителей. Так, скоро станут доступны новые опции, как система «по полю» для серии PN/RN, а также тележка-навеска для работы с тракторами без трехточечной навески».

Напомним, что в компании в начале этого года, чтобы облегчить финансовое бремя своих покупателей и минимизировать эффект от колебания курса валют на импортную технику, зафиксировали цены на плуги в рублях. Эта акция действительна до 1 сентября 2015 года.

Kverneland Group - один из крупнейших мировых производителей сельскохозяйственной техники. Ассортимент выпускаемого оборудования включает широкую линейку почвообрабатывающих и посевных агрегатов, уборочной и кормозаготовительной техники, а также машин для внесения удобрений и ухода за посевами. В активах компании находятся

более 15 предприятий, расположенных в Норвегии, Германии, Голландии, Дании, Италии, Франции, России и Китае. Представительства Kverneland Group работают в 19 странах. Техника компании экспортируют более чем в 60 стран. www.kvernelandgroup.com

За дополнительной информацией обращайтесь:

PR агентство Kestler&Wolf

Мария Абашина +7 926 596 77 78, mabashina@kestler-wolf.ru

Галина Семенова +7 926 975 53 46, gsemenova@kestler-wolf.ru

Техника Kverneland и технологии iM FARMING в сети Интернет:



Посетите наш сайт
www.kverneland.com



Присоединяйтесь к нам на facebook
www.facebook.com/KvernelandGroup
www.facebook.com/iMFarming



Смотрите нас на YouTube
www.youtube.com/kvernelandgrp



Подпишитесь на нас в Twitter
[@KvernelandGroup](https://twitter.com/KvernelandGroup)
[@iM_Farming](https://twitter.com/iM_Farming)